

Clemens Adam – Der mit dem Windrad

Unternehmensberater | Trainer | Coach | Speaker



Clemens Adam zählt im deutschsprachigen Raum zu den führenden Spezialisten, wenn es darum geht, Umsatz- und Führungsbremsen im Unternehmen aufzudecken.

Seit 2007 begleitet er Verkäufer, Führungskräfte, Unternehmer und andere Persönlichkeiten auf dem Weg, ihr ganz persönliches Windrad zum Drehen zu bringen und am Drehen zu halten. Dabei nutzt er Trainings, Einzel- und Gruppen-Coachings, um Bremsen zu lösen und mit Schwung durchzustarten.

Als Trainer für Verkaufs- und Führungskräfte, als Buchautor, Coach und Keynote Speaker setzt er Akzente durch pragmatische, praxis- und lösungsorientierte Impulse. Dabei nutzt er sein Talent, sich empathisch und auf Augenhöhe in seine Gesprächspartner hineinversetzen zu können, um ihre Situation zu analysieren, sowie das Wissen aus jahrelanger selbstständiger Arbeit im Vertrieb. Er wählt für jeden Kunden passende Beispiele, um die Zuhörer und Teilnehmer mitzunehmen auf ihrer Reise in die Strukturen ihres Unternehmens. Er reflektiert zusammen mit den Zuhörern und Teilnehmern Umfeld, Verhalten, Fähigkeiten, Identifikation, Glaubenssätze und Werte bis hin zu Interesse, Zielen, Visionen und dem Sinn, der hinter allem steht. Dabei schafft er es mit großer Begeisterung und einem Schuss Selbstironie und Humor, jedes Thema unterhaltsam und mit dem gewissen Aha-Effekt zu verarbeiten sowie Vortrag/Training/Coaching zu einem kurzweiligen Erlebnis zu machen. Erfolg bedeutet für ihn, wenn der Kunde mit einem Lächeln darüber spricht, dass er Clemens Adam jedes Wort abgenommen hat und an der Umsetzung der Impulse arbeiten wird.

**Das Lieblingszitat von Clemens Adam stammt von Hermann Scherer:
„Leistung = Potenzial - Störfaktoren“**

**Sein Lebenszitat für Verkäufer, Führungskräfte und Unternehmer:
„Der Erfolg deiner Aktivitäten ist davon abhängig, wie stark du dich auf diesen Erfolg konzentrierst! Deshalb fokussiere dich auf Erfolg produzierende Aktivitäten und lass‘ alles andere sein.“ (Clemens Adam)**

Themen

BRING DEIN WINDRAD ZUM DREHEN	(Motivation und Selbstreflexion)
DER KUNDENVERSTEHER	(Im Kopf der Kunden denken)
VERTRIEBSPERFORMER IM DIGITALEN ZEITALTER	(Modernes Verkaufen)
VERGISS UMSATZ – LEBE DECKUNGSBEITRAG	(Geld verdienen statt Rabatte einräumen)

Formate

Vortrag

Training

Coaching

Sprache

Deutsch

Publikationen/Bücher

BRING DEIN WINDRAD ZUM DREHEN! – 8 Flügel, die dich vom Wollen ins Tun bringen (Sorriso Verlag 2017)

MEIN PERSÖNLICHER STÄRKENSPEICHER (Eigenverlag 2013)

**STERNSTUNDEN FÜR UNTERNEHMER
Dozenten Handbuch 2013 und 2015 (Amazon-Verlag)**

UNTERNEHMER SEIN IST NICHT SCHWER – UNTERNEHMER BLEIBEN DESTO MEHR! Das Handbuch für praktische Unternehmer (Eigenverlag erscheint 2019)

Vita

Clemens Adam absolvierte eine klassische Ausbildung im Handwerk, wechselte dann in den Einzelhandel und schaffte innerhalb weniger Jahre den Aufstieg zum Vertriebsleiter einer großen Handelskette. 1987 wurde er freier Moderator bei einem hessischen Radiosender und im Mitarbeiterradio bei Radio null eins. 1995 machte er sein Hobby zum Beruf und führte als selbstständiger Eventmanager, Technikhändler und Technikdienstleister ein sehr erfolgreiches Unternehmen. 2006 ließ er sich zum Verkaufstrainer ausbilden und verkaufte sein Unternehmen ein Jahr später an einen Marktbegleiter. Seitdem hat er mehr als 200.000 Menschen trainiert, ausgebildet, unterhalten und leistungsfähiger gemacht.

Kontakt

Clemens Adam | Elisabethenstraße 11 | 63579 Freigericht | Tel. 06055-9390770

Mobil 0152-54032049 | adam@clemens-adam.de | <https://clemens-adam.de>